

# 國立台灣體育學院圖書館剪輯資料

分類 行銷與管理 來源 大成報 日期 89.12.10 版面 二版

台灣體壇如何應付WTO (十二)

## 優秀運動員 當心被掏空



高正源

體育管理法規，主要針對的對象，就是可能會大為影響整個體壇平衡發展生機的經紀人與經紀公司，首當其衝的，或許就是我們條件好、潛力優的高中棒球員。

除了體育產業中的自己品牌等產品外，加入WTO後對我們影響最大的就是在運動員本身，尤其是現在的職棒，及未來會重新出發的職籃等團體項目的職業運動。

曾任大陸奧會秘書長、現為中體產業公司董事長的魏紀中，在今年二月大陸的研討會中就提出一個很中肯的問題：他指出，幾年前大陸在舉辦一次馬拉松比賽，為籌募經費，由一個著名的體操選手出面找到一家經紀公司，得到了十八萬美元的贊助費，對大陸體壇來說，這已是一筆不小的數目，但事後他們才知道這家經紀公司藉由這次比賽，賺到了兩百萬美元。

十八萬與兩百萬，差距不能說不大，但為什麼自己賺不到？

在台灣這似乎已不再是問題，因為，在不同的政治體制下，台灣早已習慣這種看有錢人賺錢的

例子，但在大陸可不同了，過去他們不懂，現在懂了，只因為已經懂了，還可以讓這種錢被外國人賺走的事件一再發生嗎？

這就是我們要探討的一個地方。以目前大陸甲A足球所發生的情況為例，等於已職業化的甲A足球，已被形容為「通貨膨脹」，因為在目前正在實行的轉隊行情中，被甲A球隊看上的六十二名球員，總值已達九千萬人民幣，其中遼寧俱樂部前鋒曲聖卿開出的價碼是五百五十萬人民幣，瀋陽海獅隊的陳波也開出五百一十七萬人民幣的價碼，上海申花劉軍四百八十萬，像只要能跟代表隊扯上邊的韓德文、吳兵，都選開價三百六十三萬及三百五十萬人民幣。

看到這個數目，相信台灣的所有人都會認為這確實是天價，因為我們的職棒球員搞了十一年球季，都還拿不到這個身價，那就錯了，因為比起已出走到英格蘭足壇的范志毅、張恩華，及現在正在洽談的孫繼海，他們的身價又低多了。

這為大陸所有運動都帶來了極大的潛在危機，因為以歐洲足壇現行的轉會制度，大陸甲A足球壇很可能在加入WTO之後，立刻面臨因球員身價引發掏空俱樂部所有資金的窘境。

(作者高正源先生為本報副總編輯)

