

國立臺灣體育大學圖書館剪輯資料

分類 高爾夫 來源 中國時報 日期 98.6.06 版面 四版

▲前旅美高球選手林玉萍（左），運用高科技攝影機拍攝學員擊球的姿勢，現場影像呈現動作缺失可以立即糾正。

（本報資料照片／季志翔攝）

◎ 運動員生涯規畫典範(下)

專長商業化 林玉萍先馳得點

國內不少優秀運動都能如願躍上夢想的舞台，林玉萍也一樣，不同的是，當她仍在LPGA打拚時，已有「球場上沒有永遠贏家」的認知，於是當她還是LPGA選手時，就已準備引退後的新事業。

如果LPGA的菜鳥年不算，林玉萍第2年就開始綻放光芒，那年她參加15場比賽，有4場打進前10名，全年共賺進25萬3771美元，當季排名第41名，但隨後幾年只在2002年的鳳凰城公開賽獲得生涯最佳的第3名，其餘排名如升降梯般逐年下滑，05年至08年更落至百名以外。

林玉萍說：「打LPGA之前就規畫30歲或31歲要轉型，現在只是按著計畫在走，不是因為這幾年成績不好才想轉換跑道。」

林玉萍前幾年想的是：如果轉型要作什麼？後來她把在LPGA所見、所學整理出一個概念，就是「把專長商業化」，也就是引退後成立一家結合教學、心理與體能訓練、以及規畫課程的高球推廣中心。

3年前，她到LPGA系統學習高球教學，本來不會電腦打字、也不懂「作生意」的她，開始學習如何與企業界合作、寫企畫文案招生，由於為轉型準備了3年，讓她今年返台不久就順利開店營業。她後來在LPGA的成績每下愈況，應該說是她把不少精神與時間，花在未來轉型上，並非完全技不如人。

回首10年LPGA生涯，林玉萍認為自己從圓夢到轉型，一切都是按著年輕時的規畫在走，最大收穫是深

刻體會到國外教練的教學方式與專業，可以更有效修正揮桿動作，最後才決定選擇這條跑道當作事業的第2春，「我希望把LPGA的教學系統帶回台灣，教給所有的人，這是我最大的心願。」林玉萍說。

雖然林玉萍與其他職業高手一樣，選擇轉任教練，但不同的是，她成立的是一家更專業的「高球公司」，以她的名氣及對高球的專業素養，不難在新事業闖出一片天。

林玉萍勉勵所有選手：「有機會到國外圓夢時，一定要透過各種資訊，瞭解那個舞台的各國選手實力，再決定適不適合在國外發展；圓夢後也要多看些書，想想退休後可以作什麼工作，只要作好準備，不怕退休後要作什麼。」（張國欽）