

國立台灣體育學院圖書館剪輯資料

分類 體育 來源 中國時報 日期 90. 4. 26 版面 三十版

中華PGA 走向經紀制

種子球員制 今年起上路



張國欽／台北報導

中華職業高爾夫協會(PGA)即將有一番空前大改革，確定與總祥公司合組「台灣PGA高爾夫經紀股份有限公司」，將承包台巡賽、亞巡賽等賽事及招商；另為提高比賽水準，今年起，凡在國內所有職業高球賽，將採取「種子球員制」。

中華PGA近年籌辦職業高球賽面臨瓶頸，由於每年比賽不到5場，場次少、球員不見勤練，導致國內高球水準停滯不前，致PGA不得

不作史無前例的大改變。

PGA與從事高球事業的總祥公司合組「台灣PGA高爾夫經紀股份有限公司」，即是仿倣歐美日高球先進國家，舉凡比賽安排、贊助廠商的招募，將交由專業經紀公司承包，解決過去國內職業高球賽由PGA會長或會員靠私人關係找贊助的窘況。

台灣PGA高爾夫經紀公司合作契約五年，PGA佔30%股份，每年另提撥全年比賽獎金的10%回饋給PGA。

台灣PGA高爾夫經紀公司今年起承辦國內職業高球賽後，為提高比賽可看性，初步規劃，今年8月舉行的「中華民國PGA錦標賽」球員參賽資格，將採取「種子球員制」，亦即去年亞巡賽及台巡賽積分排名各前60名，另在北、中、南進行4場資格賽初賽(北區兩場)，及1場總資格賽。

由於國內職業球員資格考試門檻過高(四回合總桿296桿)，台灣PGA高球經紀公司提議開放業餘選手參加資格賽，PGA看法不同，仍待雙方研議。

