

國立台灣體育學院圖書館剪輯資料

分類 體育評論 來源 中國時報 日期 96. 1. 27 版面 A十五版

拎著運動袋旅行的孩子們

◎方祖涵

幾十年前，曾經讓台灣人津津樂道的經濟奇蹟，是從數不清的登機証開始的。來自於許多中小企業的商人，帶著塞滿了公司型錄跟樣品的公事包，飛往世界的各個角落，帶回驚人的外匯存底。而今天，許多的職業選手，似乎正在創造一種新的經濟奇蹟。他們的運動袋，放的是撒隆巴斯跟筆記型電腦，而登機証在手上，行程一樣匆忙。

詹詠然跟莊佳容的澳網神奇旅程結束了。兩個小女生雖然沒有能夠帶回台灣的第一個大滿貫賽事的冠軍盃，在這幾天，還是把國人的目光從寒冷的社會版跟政治版帶到陽光燦爛的墨爾本。而雙打的亞軍，豐碩的ATP積分，還有稅前兩人一共五百六十八萬新台幣的決賽獎金，對於她們——九二一受災戶跟循環卡債卡奴的第二代

來說，也算是辛苦付出之後不小的回報。

辛苦付出不是隨便說說的。兩年多前，我在華盛頓D C的美國公開賽球場上遇見王宇佐，他從會外的資格賽開始打起，擊敗另外三個同樣名不經傳的對手，打進了會內賽。資格賽是在只有三層板凳看台的球場舉行的，觀眾三三兩兩，那時候的他身形單薄，走下球場的時候，看起來更顯孤單。沒有家人在場邊等待，因為機票是額外的負擔，專屬的教練更因為經費的有限，是一個遙不可及的夢想。

今天，依舊年輕的王宇佐已經是台灣網壇的二巨頭之一，可是他一定不會忘記之前的辛苦。這就是一個典型網球選手的生涯。他們需要在有限的經濟支援下，負擔自己旅行跟住宿的費用，在各式資格賽裏拚命爭取稀有的會內賽資格，這樣的生活一直到等到第一張外卡的來臨之後，才能夠稍微得到改善。

新生代缺乏感情，不如說是缺乏對於運動行銷的長期規劃與評估能力。

在這些帶著運動袋旅行的孩子身上，未來的商機是無限量的。然而唯有能夠有計畫性地贊助運動員的企業，才能夠在球員的黃金期來臨之前，找到投資的標的。今天任何一家財力雄厚的公司，都可以花一大筆錢請王建民代言它的產品，可是只有宏碁電腦在王建民手傷的時候，用低價簽下代言合約，獲得最大的報酬。

這樣的循環是雙贏的，球員生涯的初步最需要雪中送炭的資助，而企業也能夠在押對寶的球員身上，獲得最高的投資報酬率。今天以後，台灣會有更多的王建民，詹詠然跟莊佳容出現，而企業主是不是準備好去找尋下一塊璞玉呢？

(作者為美國市場分析師)

