

以柔克剛 聽奧銅牌轉戰長仲



〔記者潘杏惠／北縣報導〕台北縣中和市和平街黃昏市場熙熙攘攘，聽奧銅牌選手徐偉倫放大了他在國際賽搏鬥照片做成廣告看板，一前一後掛在房仲屋仲介業，發揮運動場上奮力一搏的無畏精神，希望在陌生領域闖出一片天，分擔家計。

銅牌獻兄 感動台灣

去年以5秒的驚人速度、一記精采的左邊單臂過肩摔，摘下台北聽奧柔道銅牌的國手徐偉倫，賽後哽咽地將獎牌獻給甫過世的大哥，讓無數人動容，家中3兄弟剩2個，為了家計，他脫下柔道服，換上挺拔的襯衫，轉行當房仲。

靦腆的徐偉倫3歲時發燒失聰，表達也有困難，他不諳言，家人也很反對他當房仲，擔心無法勝任，但他認為，自己個性好動，喜愛與人接觸的業務工作，溝

通的艱難任務，他視為挑戰。

不到7點 出門工作

每天早上7點不到，徐偉倫從八里鄉花1個多小時騎車到台北縣另一端的中和市上班，先完成公司分配的清潔工作、開會，就到街頭發傳單，一發就是2、3個小時。

中午吃過飯，徐偉倫挨家挨戶派報投DM，快傍晚，再到黃昏市場發傳單，接著到夜市，天天工作超過12小時。

為了吸引路人目光，同事幫他用去年在聽奧柔道競賽的照片，製成三明治看板，讓他背在身上；他坦言，一開始真的覺得很窘，不過很多人經過注意到他的招牌，還會折返回來拿DM，效果不錯，他也就漸漸習慣了。

即使戴著助聽器，徐偉倫表達還是有困難，很多時候得以筆談和客戶溝通，但不少人被他的誠意打動，覺得態度親切笑容可掬

，可能也因此多了一些耐心「聽他介紹房子」。

店長葉俊國說，徐偉倫是新人在的徐偉倫從零開始，他堅定地說，「做了就沒有退路，要想辦法解決問題，就跟運動一樣，唯一的勝算就是全力一搏！」



聽奧柔道選手徐偉倫獲得銅牌時，興奮的高舉右手（右圖，資料照，記者林正堃攝），如今徐偉倫（上圖左，記者潘杏惠攝）轉戰房仲業，發傳單之餘，熱情跟小朋友打招呼。

無聲的交流 同事傳秘訣

〔記者潘杏惠／北縣報導〕台北聽奧銅牌選手徐偉倫轉戰房仲業，國內第一位、也是唯一豐碩房仲業務員王浩毫不藏私提攜，傳授秘訣，鼓勵徐偉倫突破障礙，做一份超出其他聽障者想像的工作。

王浩當過10年油漆工，轉戰房仲業，憑著勤奮誠懇、認真工作態度，入行3年多，創下1年賣出7間房子的紀錄，最高成交價4000多萬元，成為房仲

業傳奇，他的座右銘是「萬事勤則易、懶則難」。8月中旬，王浩上網查資料，意外發現徐偉倫也從事房仲業，同為聽障人士，他很想分享過來人經驗，希望能在職場上少走點冤枉路。

屋秘訣，兩人溝通靠手語，王浩伊伊鳴鳴比手畫腳，徐偉倫仔細聽講的同時，也認真抄筆記；之後，徐偉倫更趁著休假主動實地觀察王浩如何和客戶互動。

徐偉倫表示，王浩的指點讓他覺得比較容易上手，真的很感謝對方的付出；王浩謙虛地說，「如果我做得到，相信你們一定沒有問題！」他也期許徐偉倫能超越他的成就。



王浩（左）巨細靡遺傳授徐偉倫（右）賣屋秘訣，徐偉倫也認真抄起筆記。（記者潘杏惠攝）

聽奧柔道銅牌選手徐偉倫將自己在國際賽事上搏鬥的照片，製成廣告看板一前一後掛在房仲屋仲介業，發揮運動場上奮力一搏的無畏精神，希望在陌生領域闖出一片天，分擔家計。（記者潘杏惠攝）