

國立台灣體育學院圖書館剪輯資料

分類 高爾夫球 來源 民生報 日期 780316 版面 四版

從今天起 桿弟服務 邁向電動化

本報記者
王麗珠



▶日立公司專家(左四)，昨天親自向台北球場桿弟說明如何操作電動高爾夫球具運輸車。(本報記者 張福興攝)

●桿弟，揹著十幾公斤球袋走十八洞，不論寒冬酷暑，這是一個很辛苦的工作。假如有電動車，一位桿弟可同時為一至四位客人服務，桿弟減輕體力負荷，又可增加收入，那該有多好。

國內高球場經營者，終於接受了這個觀念。台北球場自日本引進十部電動車，日立公司代表昨天親赴台北球場指導桿弟如何操作電動車。第一批接受指導的桿弟組長們都很高興。台北球場預計在新會館完竣後，再引進五十部電動車，使桿弟服務完全電動化。

球場經營之中，最複雜的就是桿弟管理。桿弟並非球場正式職員，但卻是球場的重要運作之一，桿弟收入純為論趟計酬，依等級及球場，每十八洞收入約為四百至六百元，如果還有小費收入，收入也還不錯。但是，仍有桿弟對現況不滿，如勞保問題、收入問題等福利，桿弟不敬業，服務品質便會降低，客人花錢請桿弟還要受氣。

日本一千六百個高球場，百分之九十五都採用電動車，節省人力，提高服務品質，國內南投、礁溪亦有少量電動車，台北球場則是有計畫的全面改進，據瞭解，已有許多新球場將採用電動車。

由於並非一對一的服務，所以客人收費可降低，球場亦可抽取少部份費用，收回電動車成本，並且無需擔憂桿弟不足的問題，而受惠最大的是桿弟，環境待遇改善，就不至於再發生罷工的類似事件了。